

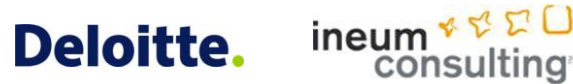


Présentation synthétique de notre cabinet

Présentation synthétique de notre cabinet

Une création récente fondée sur une forte expérience de consultant

Klartis Consulting a été créée en janvier 2012 par Gilles Cohen, après 26 ans de conseil dans de grands cabinets (Associé chez Deloitte Consulting, puis parmi les Associés fondateurs d'Ineum Consulting, avant la fusion avec Kurt Salmon)



Kurt Salmon

Une spécialisation sectorielle distinctive

Plus de 140 missions dans 3 secteurs :

- ✓ La Distribution,
- ✓ Le Luxe,
- ✓ Les Fabricants de PGC

Distribution et Réseaux	Grande Consommation	Luxe et Mode

Trois offres de service complémentaires

- ✓ Stratégie, Organisation, Transactions
- ✓ Amélioration des performances
- ✓ Exécution et accompagnement opérationnel



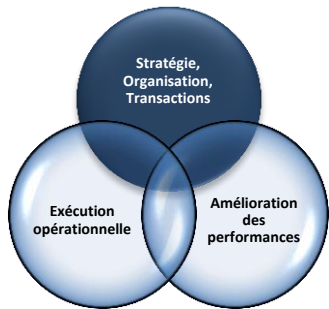
Une organisation flexible, basée sur une stratégie de réseaux

- ✓ Capacité à intervenir seul, avec nos ressources internes
- ✓ Capacité à mobiliser des expertises spécifiques
- ✓ Capacité à construire des équipes plus larges selon les besoins

Experts	<ul style="list-style-type: none"> ✓ Managers ✓ Consultants ✓ Universitaires
Cabinets de conseil	<ul style="list-style-type: none"> ✓ Toutes tailles ✓ Spécialistes Métiers/Support
Sociétés de technologie	<ul style="list-style-type: none"> ✓ SSII ✓ Intégrateurs ✓ Editeurs

Zoom sur nos domaines d'intervention :

Stratégie, Organisation, Transactions



Stratégie

- ✓ Refonte des Business Model
- ✓ Plans stratégiques
- ✓ Stratégies métiers (offre, distribution, clients...)
- ✓ Internationalisation et croissance

Organisation

- ✓ Gouvernance
- ✓ Stratégie d'organisation (groupe / business unit)
- ✓ Périmètre d'entreprise (externalisation, scission...)
- ✓ Transformation des organisations / Pilotage de programmes complexes

Transactions

- ✓ Due Diligence (achat, vendeur)
- ✓ Accompagnement post transaction (synergie post acquisition, support aux programmes de fusion ou au « carve out », accompagnement des dirigeants...)

Zoom sur nos domaines d'intervention :

Amélioration des performances

Thèmes

Domaines d'intervention

Natures d'intervention

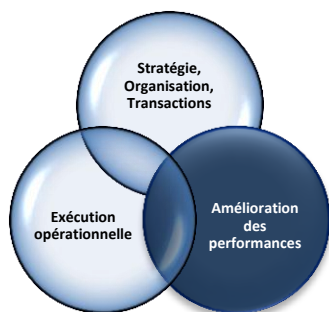
Amélioration des performances opérationnelles

- ✓ Construction de l'offre (plans marchandises, assortiments, collections, groupes magasins,...)
- ✓ Innovation, conception, développement de produits
- ✓ Sourcing, achats, négociation, contractualisation
- ✓ Supply chain
- ✓ Marketing, ventes, (multi) canaux de distribution, opérations magasins
- ✓ Management et pilotage

Amélioration des performances des outils et fonctions support

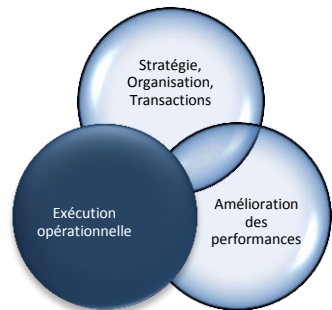
- ✓ Organisation, efficacité et gouvernance des fonctions support
- ✓ Organisation du contrôle de gestion
- ✓ Evolution des systèmes d'information

Diagnostic, analyse de l'existant
Refonte de processus
Pilotage / indicateurs de performance
Benchmarking
Recommandation, cadrage, vision cible
Etude de faisabilité
Plans de compétitivité
Plans de réduction des coûts
Schéma directeur
Choix et mise en œuvre d'outils
Gestion de compétences
Pilotage de projets (coûts, délais, risques...)
Conduite du changement
Accompagnement opérationnel



Zoom sur nos domaines d'intervention :

Exécution opérationnelle



**Accompagnement
Projet / Conduite du
changement**

- ✓ **Pilotage projet /programme,**
- ✓ **Communication projet**
- ✓ **Formation**
- ✓ **Accompagnement des équipes**

**« Critical Process
Exécution »**

- ✓ **Exécution opérationnelle de nouvelles fonctions ou de processus « critiques » en mode outsourcé.**
- ✓ **Mobilisation d'équipes ad-hoc dédiées sur des projets de longue durée,**
- ✓ **Coûts et risques réduits pour nos clients**

**Business
Development**

- ✓ **Développement de la présence sur le e-commerce en Chine**

Distribution et Réseaux	Grande Consommation	Luxe et Mode
		

Contact



www.klartis.fr

Gilles COHEN
5, rue Marcel Loyau,
92100 Boulogne-Billancourt
Mobile : +33 6 08 04 04 81

gcohen@klartis.fr